

### Ma liste de souhaits

Je parcours le catalogue puis je note tous les produits que je souhaiterais avoir. Ma Conseillère(er) m'aidera à les obtenir **gratuitement** ou **à prix réduit.** 

| Article | Qté | Prix |
|---------|-----|------|
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |
|         |     |      |



## PRÉCISIONS sur mon atelier

### Quelques jours avant l'atelier,

ma Conseillère (mon Conseiller) me contactera pour connaître le nombre d'invités.

Elle (il) arrivera chez moi

15 à 30 minutes avant le début de l'atelier.

Je pense à garder quelques

### objets ou surfaces à nettoyer

qui pourront servir à la démonstration des produits !

#### Je prévois un emplacement

où les produits pourront être disposés.

Pour la convivialité du moment,

#### je prévois des rafraîchissements

après la présentation des produits.

# Lancez vous dans UNE AVENTURE HUMAINE PASSIONNANTE!

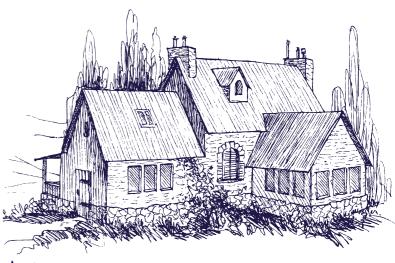


#### Le Kit de Lancement

Facile à conseiller, simple à démontrer

- >> En tant qu'indépendant en investissant seulement 100 €\* avec le Kit de Lancement.
- >>> Plus vous travaillez, plus vous gagnez! Vous démarrez avec des commissions sur vos ventes de 20 % pour la France ou 22 % pour la Belgique qui évolueront en même temps que vous!
- >> Vous bénéficierez d'un suivi et de formations.
- >> Vous pourrez gagner de superbes voyages.
- >> Vous ferez des rencontres inoubliables.

\* Valeur réelle env. 278.70 €



# Préparation de mon ATELIER

Rendez-vous le \_\_\_\_\_ à \_\_\_\_



Coordonnées de votre Conseiller(ère)











### Le club H20 at Home



Découvrez notre programme de fidélité

### TOUTES LES RÉCOMPENSES SUPPLÉMENTAIRES POUR TOUT(E)S NOS HÔTE(SSE)S

DÈS QUE L'ATELIER RÉALISÉ ATTEINT 350€ TTC DE VENTE<sup>[1]</sup>

#]

### UN BON D'ACHAT IMMÉDIAT UTILISABLE LE JOUR DE VOTRE ATELIER

d'une valeur équivalente à :

- 10% du montant TTC de l'atelier dès que l'atelier atteint 350€ de vente<sup>(1)</sup> ou
- 13% du montant TTC de l'atelier dès que l'atelier atteint 500€ de vente<sup>(1)</sup>.

Le bon d'achat est à utiliser le jour de votre atelier, et en totalité. Il est valable sur tous les produits du catalogue et cumulable avec les offres commerciales.

 $\#_{2}^{\bullet}$ 

### GAGNEZ EN PLUS JUSQU'À 3 PRODUITS À -50% SUR DES ATELIERS REPROGRAMMÉS

<u>L'un de vos invités</u> (ou vous-même) s'engage pendant l'atelier à organiser un nouvel atelier dans les 6 mois, vous bénéficiez immédiatement :

- d'un produit à -50% si le montant TTC de l'atelier atteint 350€ de vente<sup>(1)</sup> qui
- de deux produits à -50% si le montant TTC de l'atelier atteint 750€ de vente<sup>(1)</sup>

<u>Un deuxième invité</u> reprogramme un atelier ? Vous bénéficiez d'un produit supplémentaire à -50%.

Produit(s) à choisir dans notre catalogue. Hors produits marqués d'un point rouge • . Offre limitée à 2 ateliers reprogrammés.

| Nom & Prénom | Téléphone | Réponse<br>oui / non | Vient<br>accompagi |
|--------------|-----------|----------------------|--------------------|
| 1.           | -         |                      |                    |
| 2.           |           |                      |                    |
| 3.           |           |                      |                    |
| 4.           |           |                      |                    |
| 5.           |           |                      |                    |
| 6.           |           |                      |                    |
| 7.           |           |                      |                    |
| <b>5</b> '.  |           |                      |                    |
| 9.           |           |                      |                    |
| 10.          |           |                      |                    |
| 11.          |           |                      |                    |
| 12.          |           |                      |                    |
| 13.          |           |                      |                    |
| 14.          |           |                      |                    |
| 15.          |           |                      |                    |
| 16.          |           |                      |                    |
| 17.          |           |                      |                    |
| 18'.         |           |                      |                    |
| 19.          |           |                      |                    |
| 20.          |           |                      |                    |
| 21.          |           |                      |                    |
| 22.          |           |                      |                    |
| 23.          |           |                      |                    |
| 24.          |           |                      |                    |
| 25.          |           |                      |                    |
| 26.          |           |                      |                    |
| 27.          |           |                      |                    |
| 28.          |           |                      |                    |
| 29.          |           |                      |                    |
| 30.          |           |                      |                    |



### COMMENT?

- 1 J'appelle mes invités de vive voix : c'est toujours plus convivial qu'un SMS.
- 2 Je leur propose de venir avec un(e) ou plusieurs ami(e)s.
- 3 Je reste en contact avec eux pour m'assurer de leur disponibilité et leur rappeler la date de l'atelier.

### QUI INVITER 3

- >> Amis, famille et proches
- >> Voisins, collègues
- >> Ecolo-sensibles
- >> Parents d'élèves
- >> Personnes qui aiment ou détestent nettoyer
- >> Personnes asthmatiques, allergiques ou à la peau sensible...
- >> Commerçants de votre quartier



L'ASTUCE!

Pour m'assurer de la présence de 8 à 10 personnes, j'en invite entre 25 et 30.